

Commerce International

Objectifs :

- Devenir professionnel de l'import-export travaillant généralement pour une société de négoce, une entreprise industrielle ou commerciale, voire un organisme de conseil et d'appui (CCI, collectivités territoriales, etc.).
- S'assurer de la veille permanente sur les marchés étrangers,
- Prospecter à l'achat et à la vente,
- Elaborer des offres, vendre et participer au processus de négociation.
- Assurer le suivi administratif et commercial des ventes et des achats et coordonner les services support et les prestataires extérieurs.
- Maîtriser au moins deux langues dont l'anglais,
- Utiliser les technologies de l'information et de la communication
- Déplacement fréquemment à l'étranger.



PRÉ-REQUIS

- Bac technologique (STT) ou général ou professionnel ou niveau IV
- Bonne maîtrise de l'anglais et solides connaissances d'une 2ème langue

RYTHME

- Nombre d'heures : 1350
- Rythme d'alternance : 2 jours école / 3 jours en entreprise
- Durée : 2 ans

ADMISSION

- Étude du dossier de candidature
- Entretien de motivation
- Test de positionnement

PROGRAMMES

Le contenu de formation est conforme au référentiel national du BTS et regroupe :

Domaines professionnels :

- Relation commerciale interculturelle
- RCI en anglais et économie et gestion
- Mise en œuvre des opérations internationales
- Développement commercial international

Domaines généraux :

- Culture économique, juridique et managériale
- Culture générale et expression
- Anglais
- LV2 espagnol, italien ou allemand

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Evaluations des acquis en cours de formation par des exercices, travaux pratiques, devoirs sur table

COMPÉTENCES VISÉES

- Développer la relation commerciale dans un environnement interculturel
- Mettre en œuvre des opérations internationales
- Participer au développement commercial international

MOYENS ET MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Documents pédagogiques - étude de cas - travaux pratiques
- Pédagogie de l'alternance. Livret de l'apprenti, complété par le tuteur en entreprise, le professeur référent et l'apprenti
- Pédagogie de projet
- Ateliers professionnels

POURSUITES D'ÉTUDES

- Diplôme d'études supérieures en commerce et management opérationnel
- Licence pro mention commercialisation de produits et services
- Licence pro mention e-commerce et marketing numérique
- Diplôme du programme grande école de l'ESCE, SKEMA
- Licence pro mention gestion des achats et des approvisionnements

DÉBOUCHÉS

- Assistant export,
- Assistant import-export,
- Assistant ADV (Administration Des Ventes) export, - assistant import,
- Gestionnaire import-export,
- Agent de transit/agent d'exploitation (aérien, maritime, import ou export),
- Assistant représentant en douane enregistré,
- Assistant référent douane,
- Assistant commerce international.

RÉFÉRENT HANDICAP

Nos locaux sont accessibles aux personnes en situation de handicap.

Pour toute personne reconnue en situation de handicap, nous vous invitons à nous contacter pour votre projet de formation.

Vous pouvez ainsi vous rapprocher de notre équipe pédagogique et notamment de notre référente Handicap.

QUALITÉS

- Sens du contact et de la relation client
- Capacité à communiquer, aimer les voyages, les déplacements
- Maîtriser les langues vivantes étrangères
- Autonomie et adaptabilité, esprit d'équipe
- Esprit d'analyse et de synthèse

FINANCEMENT

- Gratuit pour les apprentis
- Prise en charge des coûts par l'opérateur de compétences (OPCO) Prix de la formation 9000€ par an

INTERVENANTS

Enseignants Education Nationale et Formateurs issus du monde professionnel

Conditions d'obtention du diplôme :
Moyenne supérieure ou égale à 10/20

Public : Tout public

Mise à jour le : 28 AOUT 2024

Ouvert en contrat d'apprentissage du 04 septembre 2024 au 30 juin 2026 entrée permanente jusqu'au 04/12/2024 (en fonction des places disponibles)

% Réussite : Session 2025

Référence de la formation : Inscrit au RNCP 35800



04.22.12.32.01



298 Av Lou Gabian, 83600, Fréjus



firstlineformation@gmail.com